

Planeación estratégica, táctica y dinámica para el 2012.



HORARIOS:

Jueves 01 de Diciembre
De 09:00- 13:00 y de
15:00 - 19:00 hrs.

Viernes 02 de Diciembre
De 15:00 - 19:00 hrs.

09 y 10 de Diciembre
Viernes: 15:00 - 19:00 hrs.
Sábado: 09:00 - 13:00 hrs.

16 y 17 de Diciembre
Viernes: 15:00 - 19:00 hrs.
Sábado: 09:00 - 13:00 hrs.

Total 28 Hrs

MODULOS:

II. WORKSHOP: Marketing y Estrategias Comerciales.

Objetivo: Plan estratégico comercial: Conoce tu empresa, conoce a tus clientes y lanza una estrategia.

Ponente: Guillermo Antonio Hull Rosas /Coach-Director de HAZmkt.

I. JURÍDICO-LABORAL: Suspensión, Modificación y Terminación de las Relaciones Laborales, y su Efecto Financiero.

Objetivo: Tener una mejor distribución del personal, reducción de costos en cuanto a su rotación y conocer el efecto financiero que representa en la empresa.

Ponente: Lic. Jose Antonio Sanchez García / Despacho Sanchez García.

II. ESTRATEGIAS PRESUPUESTARIAS Ante Un Entorno Adverso.

Objetivo: Planeación estratégica financiera de la empresa: ventajas, limitaciones y métodos.

Ponente: Carlos Humberto Ayala Díaz / Consultor de ASEDEM.

IV. CAPITAL HUMANO: Una Ventaja Competitiva y una Fuente de Éxito Organizacional.

Objetivo: Administración integral del recurso humano: las técnicas para lograr el mayor aprovechamiento del RH, a través del mejoramiento de las actitudes, capacidades y conocimientos.

Ponente: Miguel Pablo Hernández Ochoa / Director de POTENCIARH.

Dirigido a: Empresarios, Directores, Administradores, Gerentes, Jefes de Áreas, Contadores y todos los responsables de dichas áreas.

Lugar:
Sala Magna
CANACINTRA Los Mochis

Informes:

Ing. Daniela Romero / Lic. Jossie Cartagena

(668) 8-12-45-53

dromero@canacintramochis.org.mx

<http://www.canacintramochis.org.mx>

Canacintra Los Mochis

Inversión por persona \$ 7,500*

Apoyo Fondo PYME 60% \$ 4,500*

Aportación por persona \$ 3,000*

Afiliado: \$ 2,500*

*Los Precios no incluyen IVA.

Despachos consultores participantes

